Più prodotti premium per Stock Spirits: arrivano i vermouth Oscar.697 e Ginrosa Bitter

20240410124803oscar-a61cfead

È sempre più premium il catalogo di Stock Spirits dopo l'accordo siglato con Oscar.697 Srl legato alla distribuzione esclusiva sul mercato italiano.

In totale sono **quattro le nuove referenze che** fanno il loro ingresso nel portfolio **del Gruppo**: si tratta di Oscar.697 Vermouth Rosso, Oscar.697 Vermouth Bianco, Oscar.697 Vermouth Extra Dry e Ginrosa Bitter.

Fondata a Milano **nel 2013** con lo scopo di rappresentare il Made in Italy contemporaneo, Oscar.697 Srl è **presente in 14 Paesi nel mondo** coi suoi tre vermouth storici di Torino disponibili nei migliori cocktail bar ed enoteche.

Oscar.697 Vermouth Rosso, dal colore intenso e distinte note di assenzio, rabarbaro e liquirizia, è un vermouth estremamente versatile nella miscelazione, perfetto per i classici dell'aperitivo come in combinazione con gin, rum, mezcal e whisky; **Oscar.697 Vermouth Bianco**, che combina la freschezza del bergamotto e la morbidezza dei fiori di sambuco a cui aggiunge un pizzico di pepe nero e achillea moscata, è ideale mixato con uno spumante per uno Spritz Bianco o Hugo e ottimo anche con tequila, vodka, rum agricolo e gin. Infine **Oscar.697 Vermouth Extra Dry**, tra i più secchi al mondo, un bouquet floreale di finocchio selvaggio e rosa canina, con la rotondità dell'infuso di rovere, perfetto per il classico Martini Cocktail a base gin o a base vodka.

A completare le new entry di Stock Spirits Italia è, come anticipato, **Ginrosa Bitter**, l'aperitivo rosa che prende il nome dal bar milanese gestito da Annunciata Bourne che ne ideò la ricetta alla fine dell'Ottocento: un mix di infusi di erbe aromatiche, radici di piante officinali e distillato di bacche di ginepro, per una versatilità di grande contemporaneità, da miscelare o da gustare semplicemente shakerato con ghiaccio.

"L’ingresso di Oscar.697 Vermouth e Ginrosa Bitter ***rafforza il nostro ruolo di partner del canale On Trade*** *e ci permette di aprire a nuove occasioni di consumo e, data la grande versatilità, di giocare con le nostre oltre cento referenze, creando sinergie molto stimolanti"* ha commentato **Tommaso Taje** , Sales Director di Stock Spirits Italia.

"Adesso possiamo ***rafforzare e sviluppare organicamente la nostra credibilità in territorio italiano*** *insieme a un team di appassionati professionisti che rispecchia appieno il nostro carattere decisamente indie"* ha aggiunto **Stefano Di Dio**, Ceo di 697 Srl, confermando che con questa partnership distributiva sul territorio italiano l'azienda punti, a breve/medio termine, al consolidamento della sua posizione di “**Indie Premium Italian Craft Company”** nei mercati extra UE in cui esporta l’80% delle sue attuali produzioni, e, a lungo termine, ad aumentare la presenza in Europa ma avendo sempre come centro del mondo la propria nazione d’origine, l’Italia.